

静岡茶 おもてなし セミナー

入場無料

人数に制限がありますので、
事前にお申し込み下さい。

講師

福地 千里

(株)S・Yワークス
取締役・経営コンサルタント



PROFILE

ホテル勤務を経て、1985年に(株)船井総合研究所に入社し、経営コンサルティングに従事する。(株)船井総合研究所を退職後、2006年4月(株)S・Yワークスの創業と同時に入社。

菓子業界をはじめ、日本茶専門店、飲食店、食品製造小売店といった“食”の業界を中心に、経営のアドバイスおよび現場の業績向上コンサルティングを行なう。

女性の視点から見た業態開発・商品開発・地域一番店づくりを得意とし、最近では、企業の品質を高めるための店長、販売リーダー育成研修を多く手掛けている。
著書:「はじめよう!お菓子の店」(同文館出版)

これからは 販売力と 提案力で 差をつける

静岡と言えば、“富士山”と“お茶”を思い浮かべる方は多いと思います。そんな茶処静岡のお茶を、できるだけ多くの方に日常的に飲んでいただくためには、静岡のお茶のことを知ってもらい、そして購入してもらうことが大事となります。そこで、本セミナーでは、お客様に如何にしたらお茶という商品を買ってもらえるのか、対面販売における販売のポイントを実例も踏まえながら学んでいただけます。

平成 30年 **3月2日(金)**
13:30~15:00

受付開始時間 / 13:00~

ところ 静岡パルシェ会議室(7階)

主催 (公社)静岡県茶業会議所

参加者 お茶販売者/生産者/
一般/他 80名程度

参加ご希望の方は、下記必要事項をご記入の上、FAXまたはメールにてお申込ください。

FAX 054-252-0331 メール shizucha@mail.wbs.ne.jp

申込期限 2月23日(金) ※定員になり次第〆切ります。

参加申込
ご記入欄

名様

●代表者氏名

●ご職業

●ご連絡先

お問合わせ先 / (公社) 静岡県茶業会議所 電話: 054-271-5271